

معلومات التواصل

00963960033300



lamaalhasan32@gmail.com



حلب-سوريا



نبذة عنني

الطموح للتعرف عن أهمية ادارة الافراد و السلوك التنظيمي في المجالات الاقتصادية والحياتية و توثيق أهمية سلوك الأفراد في تطوير المنظمات والمؤسسات.

اللقب العلمي دكتور محاضر التخصص العام إدارة أعمال

التخصص الدقيق: السلوك التنظيمي

الخبرات المهنية

عضو هيئة تدريسية في جامعة حلب سوريا

جامعة حلب-سوريا ٢٠١٣-الحاضر
قسم التسويق و ادارة الاعمال

- عمل يشمل التركيز على الادارة الاستراتيجية، و تخطيط الاعمال، والأعمال التجارية الجديدة.
- أعمل باستمرار بتجربة وتنفيذ تجارب تعليمية تجريبية مبتكرة في الفصل الدراسي بما في ذلك دمج محاكاة الاعمال، وإدارة تطوير.
- الانخراط في التعليم التعاوني للمتعلمين البالغين الموجهين ذاتياً
- تقييم الأداء الأكاديمي للطلاب لتحقيق أهداف التطوير التعليمية والشخصية والمهنية
- دعم الطلاب من خلال ردود الفعل الأكademie والمهنية الفردية لتعزيز المعرفة والمهارات على مستوى الماجستير و الدكتوراه

عضو هيئة تدريسية في جامعة الاتحاد

جامعة الاتحاد الخاصة حلب-سوريا ٢٠١٩-الحاضر

- تدريس المفاهيم الأساسية لـ إدارة الأفراد و التركيز على التنظيم السلوكي للأفراد.
- شمل التركيز مبادئ في الادارة، واستراتيجيات الادارة و خاصة ادارة سلوكيات الافراد ضمن أجزاء المجموعة أو المنظمة الواحدة.
- الإشراف على الطلاب من خلال برامج البكالوريوس والماجستير في إدارة الأعمال الأساسية.

عضو هيئة تدريسية في جامعة الجنان

طرابلس-لبنان ٢٠٢٣-الحاضر

- تقييم الأداء الأكاديمي للطلاب لتحقيق أهداف التطوير التعليمية والشخصية والمهنية
- دعم الطلاب من خلال ردود الفعل الأكademie والمهنية الفردية لتعزيز المعرفة والمهارات على مستوى الماجستير
- تدريس ندوات تدريبية عبر الإنترن特 تمزج بين التفاعلات المتزامنة وغير المتزامنة، وتسهل تطوير وإكمال عقود التعلم الفردية،

مدرس محاضر في المعهد التقاني لإدارة الأعمال

جامعة حلب-سوريا ٢٠٠٤-٢٠١٣

مدير تسويق و مبيعات

شركة السعد الدوائية حلب-سوريا ٢٠٠٦-٢٠١١

شركة ألفا للصناعات الدوائية حلب-سوريا ٢٠٠٠-٢٠٠٦

- تنظيم الأحداث الترويجية و تنسيق يوم التسليم والتوظيف
- قيادة وتدريب فرق شركاء التسويق
- مراجعة الحملات التسويقية الحالية بحثاً عن نقاط الضعف وتطوير الحلول ضمن قيود الميزانية
- تحليل معدلات تحويل الشراء على موقع الويب وفعالية العروض الترويجية لتحديد ما يحفز المبيعات
- تحديد الأسواق الجديدة المهمة ووضع خطة لدخول تلك الأسواق
- الشراكة مع فرق تطوير المنتجات والشراء لتقدير الطلب على المنتج
- تبادل الأفكار لأفكار إعلانية جديدة مع الإدارة العليا

التعليم

دكتوراه في السلوك التنظيمي

جامعة حلب-سوريا ٢٠١٥

المهارات

القدرة على إدارة الفصول الدراسية ضمن الحرم الجامعي أو في صوفوف التعليم

عن بعد

تخطيط الدرس

تبسيير المناقشة

خبرة عالية في أنظمة إدارة التعلم وأدوات التعلم عن بعد

إدارة البحث

حل المشكلات والقدرة على التكيف

اللغات

عربي- فرنسي- إنكليزي

مراجع

الدكتور رضوان شفري

009613443917

الدكتورة آية بورزان

963951451882+

المقالات والمنشورات العلمية و البحثية

- عدالة تقويم الأداء و أثرها على الرضا الوظيفي، الأداء الوظيفي ، و الولاء الوظيفي للعاملين في القطاع العام
- أثر الثقة التنظيمية في تحسين الرضا الوظيفي لدى العاملين في مديریات رئاسة جامعة حلب
-
- أثر الثقة التنظيمية في تحسين سلوك المواطن التنظيمية لدى العاملين في مديریات رئاسة جامعة حلب
-
- أثر الثقة التنظيمية في تحسين الالتزام التنظيمي لدى العاملين في مديریات رئاسة جامعة حلب
-
- أثر الثقة التنظيمية في تحسين سلوك الابداع التنظيمي لدى العاملين في مديریات رئاسة جامعة حلب

بعض المقررات التي قمت بتدريسيها

- مبادئ الإدارة و وظائفها
- إدارة الموارد البشرية
- إدارة لوجستية
- سلوك تنظيمي
- تأهيل و تدريب
- إدارة الجودة الشاملة
- اتصالات تسويقية
- سلوك المستهلك
- سياسة المنتج
- إدارة العلاقات العامة
- التسويق الإلكتروني

بعض مشاريع التخرج والاطروحات التي قمت بالإشراف عليها

- أثر كفاءة إدارة الموارد البشرية على الرشاقة التنظيمية
- أثر استراتيجيات التفاوض مع المنظمات الدولية في تمويل مشاريع التنمية
- دور التسويق الإلكتروني في إدارة الأزمات
- أثر الصورة الذهنية للعلامة التجارية على القرار الشرائي للمستهلك